

जयपुर रस के एन के चौधरी के अनुसार

Collective Intelligence से ही बढ़ता है बिजनेस



जयपुर/नफा नुकसान टीम

किसी भी बिजनेस का आधारशिला एक व्यक्ति रहता है और उसका अपना विजन होता है। पर यह सच है कि उस व्यक्ति का विजन एक सीमित दायरे वाला होता है और कारोबार में मिली तनिक सफलता ही उसे सेल्फ-सेटिंग कर देती है और वह अपने आगे फिर किसी को कुछ नहीं समझता ऐसी स्थिति में बिजनेस भले ही कुछ वर्ष के लिए मुनाफा देने वाला बना रहे, लेकिन वह दीर्घायु नहीं होता। बिजनेस के लाभ को दीर्घायु बनाने का पहला मंत्र है collective intelligence. अर्थात् बिजनेस में जब तक साझा बौद्धिक शक्तियाँ शामिल नहीं होंगी तब तक बिजनेस एक डायमेंशन में ही चलता रहेगा। यह कहना है जयपुर रस के प्रवर्तक एन के चौधरी का।

कहते हैं कि वह के साथ बिजनेस के तौर तरीके से जिसने बदले वह जीत में रहता है और दूसरी बड़ी बात बिजनेस में खुद की इंगो को परे रखना होता है। बल्कि खुद से जितना कनेक्ट/इन्फो बिजनेस उतना ही बेहतर होता चला जायेगा। बिजनेस वस्तुतः होलनेस का नाम है। बिजनेस में जब भी इंगो या ग्रीडनेस अर्थात् लालच का प्रवेश हो जाता है, समझ लीजिये उसके पतन का दौर शुरू हो गया है। हम कुदरत को देखते हैं तो उसमें साझा शक्तियाँ हैं और यह collective intelligence ही बिजनेस को आगे बढ़ाती है।

जयपुर रस का उदाहरण देकर वे बताते हैं कि यूनं भले ही यह बिजनेस मैंने शुरू किया हो लेकिन मैंने कभी इसे अपना नहीं समझा बल्कि इस बिजनेस का एक अलग माड्यूल विकसित किया। चूंकि मेरा बिजनेस कार्पेट उत्पादन का है और मुझे लगा कि इसमें जब

तक काम करने वाले अंतिम व्यक्ति का निजी जुड़ाव विकसित नहीं किया जाये, तब तक मजा नहीं है। बस यही सोच मेरे बिजनेस माड्यूल का आधार बनी और मैंने सुदूर गाँवों में इसकी शुरुआत की। वहाँ के लोगों खासकर महिलाओं को कार्पेट बनाने की ट्रेनिंग दी, उन्हें अपना सेंटर संचालित करने के लिए सहायता दिया, प्रोत्साहित किया और इतना अधिकार भी दिया कि वे अपना कार्पेट खुद बेचें इसका फायदा यह हुआ कि उन्होंने कार्पेट के काम को 6-8 घंटे की नौकरी तक नहीं लिया बल्कि अपना काम मानकर अधिकतम समय इस काम को दिया इसी का नतीजा है कि राजस्थान के 42 गाँवों में 350 लुम्स हम संचालित कर रहे हैं और एक हजार परिवार सीधे कार्पेट बनाने से जुड़े हुए हैं।

एन के चौधरी कहते हैं कि हमारे जयपुर रस परिवार से जो आर्टिजन जुड़े हुए हैं वे कर्मचारी नहीं बल्कि अपनी लूम के ऑनर हैं और वहाँ जो बनाते हैं वह सीधे उपभोक्ता को बेचने के लिए अधिकृत हैं। इस तरह हमारा काम वीवर्स से कस्टमर तक सीधे एग्रोचर वाला है। यह ही वजह है कि हमारे अधिकतर ग्राहक खुद इन गाँवों में जाते हैं, बुनकरों से मिलते हैं, लूम पर काम होता देखते हैं और मनचाही डिजाइन भी करवा लेते हैं। जब कोई बायर किसी लूम पर जाता है तो फिर वह कार्पेट थोड़े ही खरीदता है, वह तो बुनकर के ईमोशंस भी साथ में ले आता है, जिसे बुनकर अपने हुनर के जरिये कार्पेट में समाहित करता है। यह ही सोच बायर के दिल में हो तो वह बुनकर के प्रति उदार भी बना रहता है।

एन के चौधरी का बिजनेस है एक ऐसी सोसायटी विकसित करना जहाँ समानता हो, न्याया हो और सामाजिक आर्थिक विकास बेहतर हो। वे खुद को सोसायटी का एक सकेन्द्र मानते हैं और कहते हैं कि जब किसी वीवर के चेहरे पर खुशी आती है तो मरे लिए तो वही सबसे बड़ा मुनाफा है। उनका लक्ष्य है कि आने वाले समय के दौरान 40 हजार से अधिक वीवर्स के परिवारों तक खुशी फैले। पांच राज्यों राजस्थान के अलावा गुजरात, उत्तरप्रदेश, बिहार और झारखंड में जयपुर रस काम कर रही है। वे कहते हैं कि



इस तरह हुआ जुड़ाव

जयपुर जिले के 40 से अधिक गाँवों में जयपुर रस के वीवर्स से समन्वय करने वाले हरफूल भाई कहते हैं कि वे अचरोल के पास के निवासी हैं और अपने ननिहाल में उन्होंने कार्पेट वीविंग का काम सीखा था। एक दिन एन के चौधरी साहब से मुलाकात हुई, उन्होंने साथ काम करने के लिए आमंत्रित किया। काम नौकरी सरीखा नहीं बल्कि खुद के साथ जोड़ कर चलने का था। दो लूम और चार वीवर्स के साथ शुरूआत की और 6 माह में 80 लुम्स तक पहुंच गये। लूम लगाने के बाद हमने क्वालिटी पर फोकस किया, क्योंकि हमारे यहाँ क्वालिटी अगर ठीक नहीं होती थी, तो डिफैक्ट का पैसा कट जाता था। इसलिए बुनकरों को यहाँ प्रेरित किया कि डिफैक्ट क्रीयेट मत करो और इसका जो पैसा कटता है वह हमें बचाना है। यहाँ बुनकरों ने ध्यान देना शुरू किया और जौरो डिफैक्ट कार्पेट तैयार करने लगे। इससे बुनकरों को अच्छा पैसा मिला और वे जुड़े हुए हैं। वे कहते हैं कि लंबे समय से वे जयपुर रस के साथ हैं। कभी लगा ही नहीं कि नौकरी सरीखा कुछ है बल्कि अपने काम जैसा लगता है। कहते हैं मेरा काम कार्डिनेशन का है, हर वीविंग सेंटर पर जाता हूँ और वहाँ कोई भी दिक्कत हो उसे सोल्व करता हूँ। इस काम में आकर यह सीखा कि काम से यदि प्रेम हो तो काम भी आपको उसके अनुरूप नतीजे देता है और काम से प्रेम नहीं है तो फिर कुछ भी नहीं है। हम वीवर्स का दुख-दर्द भी देखते समझते हैं, उनके दिक्कत आती हैं और काम का टाईम हो तो हम खुद भी उसके साथ वीविंग में जुट जाते हैं। अर्थात् उसके हिस्से का काम कर सहारा दे देते हैं। इससे वीवर हमारे साथ आत्मसात रहता है। यह एक ऐसा बिजनेस मॉडल है जो हर्टको हर्टको कनेक्ट रहता है और यही सही नतीजे भी देता है।

हमारा आर्टिजन इतना समूह है कि हम समुचित ध्यान ही नहीं दे पा रहे देश में एक करोड़ से अधिक लोग इस आर्टिजनशिप का काम करते हैं और उनके पास जो स्क्रिल है उसका मुनाफा नहीं इनके आर्टवर्क क्रॉफ्ट वर्क के नियाँ से हम अरबों रुपये अर्जित कर सकते हैं, लेकिन इसके लिए कारोबारी नहीं

बल्कि नेकनीयति वाली एग्रोचर से काम हो तो पार पड़े। हम अपने वीवर के लिए केवल बिजनेस ओरियेंटेड एग्रोचर से ही जुड़े हुए नहीं हैं, बल्कि उनकी सेहत का भी पूरा ख्याल रखते हैं, एक निश्चित अवधि के भीतर उनके लिए मेडिकल कैंप भी लगवाते हैं, अन्य एक्टिविटीज भी संचालित करते हैं।

काम की छूट ऐसी कि पूछिये मत : शांति

जयपुर रस से जुड़ी हुईं शांति। वे कहती हैं कि कोई और सेटजी होते तो अपनी डिजाइन भेजते और उसे बनवाते, लेकिन जयपुर रस वाले चौधरी साहब ने हमें अपनी सोच के अनुसार डिजाइन करने की छूट दी है। यह एक नये सोच वाली बात है। इस काम को मनचाहा नाम दिया गया है। शुरू-शुरू में जब यह प्रस्ताव आया तो डर लगता था कि कहीं गलत-सलत नहीं बन जाये लूम पर बैठते तो 8-10 दिन तक तो तने भी नहीं लगते थे। साथ काम करने वाली भी नकशे मांगती थी कि डिजाइन का नक्शा दो। पर हमने आस-पास के वातावरण को ही डिजाइन के रूप में देखा और शुरूआत कर दी। इसका इतना बढ़िया रस्पांस मिला कि पूछिये मत। बस तब से मनचाहा हम सबके लिए वास्तव में मनचाहा हो गया। अब साथ काम करने वाली बुनकरों की दिलचस्पी भी मनचाहा में है और एक से एक शानदार डिजाइन निकल कर सामने आ रहे हैं।



बात मायादेवी की

मायादेवी के लिए जयपुर रस एक परिवार की तरह है, कहती हैं कि 25 वर्ष से जुड़ाव है। उनका मायका झारखंडी गाँव में था, वहाँ वह काम सीखा था। उसके बाद 7-8 वर्ष कहीं और काम किया, लेकिन जयपुर रस से आने के बाद जीवन धारा ही बदल गई। बल्कि काम एक नशा सा लगता है। वे एक ट्रेनिंग सेंटर चलाती हैं, जहाँ 20 से अधिक महिलाएँ 4 लूम पर ट्रेनिंग ले रही हैं। इन महिलाओं के बच्चे भी साथ आते हैं, जिनके लिए बकायदा खेलने, खाने-पीने की व्यवस्था भी की हुई है। वे एक घंटे के भीतर नया काम सीखने वाले को फंडा डालना सिखा देती हैं। साथ ही जौरो डिफैक्ट कार्पेट बनवाने में उनकी मास्ट्री है।

एक अवधारणा हुनर हाट की

जयपुर रस ने एक अवधारणा हुनर हाट की भी प्रमोट की है, जो कि गाँव आसपुरा जिला जयपुर में संचालित की जा रही है। इस हुनर हाट को खास बात यह है कि इसमें स्कूलों के बच्चे आते हैं और सबको अपने हिसाब से क्रियेशन के लिए अवसर दिया जाता है, साधन सुलभ कराये जाते हैं, जिसका जो मन है वह उसे करने दिया जाता है। छह कंप्यूटर भी लगाये हुए हैं, जिसका बेसिक ज्ञान बच्चों को हो गया है और वे कंप्यूटर पर बेंडे-बैटे कई तरह का आर्ट-वर्क डिजाइन आदि कर लेते हैं। इतना ही नहीं क्राफ्ट और आर्ट में भी कई तरह के प्रयोग करते हैं। इंटरनेट पर आर्ट और क्राफ्ट के नये वर्क को देखते हैं और फिर अपने आस-पास मौजूद वस्तुओं से कुछ उस तरह का और कुछअलग तरह का बनाने को कोशिश भी करते हैं। यूनं वह हुनर हाट सुबह खुल जाती है, लेकिन चूंकि गाँव की स्कूल का समय 10 बजे से 4 बजे तक रहता है, अतः बच्चे सामान्यतः 4 बजे आ जाते हैं और शाम 7-8 बजे तक यहाँ कुछ न कुछ सीखते रहते हैं। इस हुनर हाट परिसर के पास ही एक वालीवाल मैदान भी बना रखा है, जहाँ बच्चों को वाली बाल सिखाया और खिलाया जाता है। खास बात यह है कि 8-10 साल के बच्चे भी यहाँ फोटो-शाप से डिजाइन कर लेते हैं, माइक्रोसाफ्ट की एप्लीकेशन भी सीख रहे हैं। नौएडा से एक एनजीओ लर्निंग स्पेस से आये अजय उदयन यहाँ बच्चों के लिए गाईड का काम करते हैं।

ब्रीफकेस...

राज्य में फुटबाल की श्रेष्ठ प्रतिभाओं को तलाशकर तराशेगी ज़िंक अकेडमी

उदयपुर/नि.सं.। हिंदुस्तान ज़िंक ने राजस्थान फुटबाल संघ के साथ व्यापक फुटबाल प्रोजेक्ट 'जिंक फुटबाल यूथ टूर्नामेंट' के आयोजन की घोषणा की। इस टूर्नामेंट के आयोजन का मकसद राज्य में फुटबाल की श्रेष्ठ प्रतिभाओं को तलाशना और उन्हें प्रमोट करना है। जिंक फुटबाल यूथ टूर्नामेंट का पहला संस्करण छह महीने तक चलेगा। इस टूर्नामेंट में राज्य के 33 जिलों की टीमों हिस्सा लेंगी।

दो रिजल्ट फाइनल नहीं करने पर ई-वे बिल लॉक हो जाएगा

उदयपुर/नि.सं.। अर्थव्यवस्था में हो रहे व्यापक बदलावों को लेकर चार्टर्ड एकाउंटेंट्स का दो दिवसीय राष्ट्रीय सम्मेलन हुआ जिसमें देशभर के 1400 से अधिक चार्टर्ड एकाउंटेंट्स ने भाग लिया। प्रमुख बचका ने कहा कि दो रिजल्ट फाइनल नहीं करने पर ई-वे बिल ब्लॉक हो जाएगा। रिजल्ट चार्ज और इनपुट क्रेडिट के प्रावधानों को भी समझाया। बैंगलोर के सीए सीराम गोयनका, दीपाली माहेश्वरी ने बताया कि वर्तमान परिदृश्य में अंकेक्षण में ऑटोफिशियल इंटेल्जेंस की महती जरूरत है। सीए मनीश बंब ने कहा कि चार्टर्ड एकाउंटेंट्स में थोड़ी भी प्रोफेशनल इंडिक्स व नियमों की अवहेलना करने पर भारी अनुशासनात्मक कदम का सामना करना पड़ सकता है। अहमदाबाद के एडवोकेट निपुण सिंघवी ने इन्सोलवेंसी कोड में चार्टर्ड एकाउंटेंट्स के लिए उपलब्ध नए अवसरों के बारे में बताया।

बढ़ती जनसंख्या के अनुरूप गुणवत्तायुक्त खाद्य सामग्री उपलब्ध करवाना चुनौती

बोकारनेर/नि.सं.। स्वामी केशवानंद राजस्थान कृषि विश्वविद्यालय में 'डिजिटल न्यूट्रिशन फ़ेर रिसोर्स कंजर्वेशन इन एरिड एग्रो सिस्टम' विषयक इक्कीस दिवसीय शीतकालीन प्रशिक्षण (विंटर स्कूल) का समापन हुआ। समापन सत्र की अध्यक्षता कुलपति प्रो. आर. पी. सिंह ने की। उन्होंने कहा कि बढ़ती जनसंख्या के अनुरूप गुणवत्तायुक्त खाद्य सामग्री उपलब्ध करवाना तथा कृषि को व्यवसाय के रूप में स्थापित करना आज सबसे बड़ी चुनौती है। कृषि वैज्ञानिकों को इस दिशा में मंथन करना होगा। उन्होंने कहा कि उत्पादन बढ़ाने के लिए खेतों में कृषि रसायनों का भरपूर उपयोग हो रहा है। इससे भूमि की उर्वरा शक्ति प्रभावित हुई है और मानव स्वास्थ्य पर इसका सीधा असर पड़ रहा है।

वंडर सीमेंट के साथ फूलों से महकेगी फतहसागर पाल

उदयपुर/का.सं.। जिला प्रशासन एवं युआइटी, उदयपुर के संयुक्त तत्वाधान में आयोजित फ्लॉवर शो में वंडर सीमेंट लि., निम्बाहेड़ा द्वारा लगाई गई विभिन्न प्रजातियों के रंग-बिरंगे फूलों से सजी बेटी बचाओं, बेटी पढ़ाओं की थीम पर आधारित फ्लॉवर प्रदर्शनी का शुभारंभ 25 दिसंबर को कम्पनी के निदेशक परमानंद पाटीदार एवं उपाध्यक्ष (वाणिज्य) नितिन जैन द्वारा किया गया। इस अवसर पर वंडर सीमेंट के कार्यकारी निदेशक संजय जोशी ने बताया कि शहर की फतहसागर पाल पर आयोजित इस प्रदर्शनी में कम्पनी द्वारा वर्ष 2016 से हर वर्ष आकर्षक प्रदर्शनी का आयोजन किया जा रहा है तथा इस वर्ष वंडर सीमेंट की फ्लॉवर एक्सपो बेटी बचाओं, बेटी पढ़ाओं की थीम पर आधारित है। इस फ्लॉवर शो के माध्यम से वंडर सीमेंट बेटियों के प्रति जागरूकता पैदा करने, बेटियों को बचाने एवं उनके सर्वाधिकरण के लिए लोगों को जागरूक कर रहा है।

पाली के निकट पिछले पांच वर्षों से वीरान पड़ी आवासीय योजना राजीव विहार के आबाद होने की उम्मीद जगी

पाली/निजी संवाददाता। पाली शहर के रामासिया के निकट पिछले पांच सालों से वीरान पड़ी राजीव विहार आवासीय योजना के एक बार फिर आबाद होने की उम्मीद जगी है। इनकम टेक्स विभाग ने यहाँ कार्यालय व कर्मचारियों के लिए कॉलोनी विकसित करने की इच्छा जताते हुए नगर परिषद में भूखण्ड उपलब्ध करवाने के लिए लिखा है। ऐसा होता है तो पिछले कुछ वर्षों से वीरान पड़ी राजीव विहार आवासीय कॉलोनी आबाद हो सकेगी तथा भूखण्ड विकसित करने के लिए एनकम टेक्स का डिमांड की गई। इसके साथ ही इनकम टेक्स कॉलोनी विकसित करने के लिए भी 50 भूखण्डों की डिमांड की गई है। इसके लोकर नगर परिषद कारवाई में जुटी है। यहाँ इनकम टेक्स कॉलोनी व कार्यालय विकसित होता है तो वीरान पड़े राजीव विहार आबाद हो

सकेगा तथा योजना के तहत शेष पड़े भूखण्डों को भी विक्री भी हो सकेगी।

राजीव विहार योजना एक नजर : शहरी क्षेत्र में आवास समस्या को देखते हुए जिला प्रशासन की ओर से सुमेरपुर रोड रामासिया के निकट नगर परिषद की ओर से 263.19 बीघा भूमि पर 1130 भूखण्डों की राजीव विहार आवासीय योजना विकसित की गई थी। गत सभापति केवलचंद्र गुलेच्छ के कार्यकाल के दौरान अक्टूबर 2013 में मुख्यमंत्री अशोक गहलोत ने राजीव विहार विक्री से नगर परिषद को उद्घाटन भी किया था। लॉटरी से 550 से अधिक भूखण्डों की विक्री भी की गई लेकिन अभी तक किसी ने भी यहाँ आवास नहीं बनाया। जिसका मुख्य कारण शहर से दूरी बताई जा रही है।

राजीव विहार पर खर्च हुए थे चार करोड़ : नई पाली आवासीय योजना विकसित करने के लिए यहाँ स्वागत द्वार, चारदीवारी, सीवर लाइन बिछाने का काम, मुख्य सड़क से गेट तक डामर सड़क निर्माण कार्य, पौधरोपण, नाड़ी विकसित करने का कार्य, सामुदायिक भवन, लांचिंग

पेड, विद्युत पोल, रोड लाइट, बगीचे की चारदीवारी, डब्ल्यूबीएम सड़क निर्माण, नाला निर्माण, कार्यालय भवन आदि विकसित करने पर करीब चार करोड़ रुपए खर्च किए गए थे।

राजीव विहार की वर्तमान स्थिति : राजीव विहार में लगाई गई कई रोड लाइट जगह हो गई है तो कई लाइट्स खराब पड़ी हैं। लांचिंग पेड व स्वागत द्वार तक क्षतिग्रस्त हो चुके हैं। पूरे परिसर में जगह-जगह झाड़ियाँ उग गई हैं। बिजली के तार भी कई जगह से टूट गए हैं। वर्तमान में शाम ढलने के बाद यहाँ नोर्सेडियों का डेरा रहता है। वर्तमान में यहाँ एक गाईड तक तैनात नहीं है।

इनकम टेक्स विभाग ने मांगे भूखण्ड

इनकम टेक्स विभाग की ओर से पत्र मिला है। जिसमें राजीव विहार आवासीय योजना में ऑफिस विकसित करने एवं कॉलोनी विकसित करने के लिए 50 भूखण्ड की डिमांड की है। इसको लेकर कारवाई शुरू कर दी है। - रेखा भाटी, सभापति नगर परिषद, पाली

जोधपुर, पाली एवं बालोतरा के अपशिष्ट जल निष्कासित करने वाली इकाइयों के उद्यमियों की बैठक आयोजित

जोधपुर/नि.सं.। मरुधरा इण्डस्ट्रीज एसोसिएशन सभागार में जोधपुर, पाली एवं बालोतरा के अपशिष्ट जल निष्कासित करने वाली इकाइयों के उद्यमियों एवं जोधपुर, पाली, बालोतरा एवं जसोल के औद्योगिक संगठनों के प्रतिनिधियों की बैठक राजसिको के पूर्व अध्यक्ष सुनील परिहार की अध्यक्षता में आयोजित हुई।

बैठक में राजसिको के पूर्व अध्यक्ष सुनील परिहार ने कहा कि जोधपुर, पाली एवं बालोतरा के उद्योगों के समक्ष समान समस्या है जिसका सभी उद्यमियों को संयुक्त रूप से संघर्ष कर राज्य सरकार के माध्यम से निराकरण कराने के लिए प्रयास किये जायेंगे। उन्होंने बताया कि देश के अन्य राज्यों में जल अपशिष्ट के जो पर्यावरणीय नुकसान निभाए जा रहे हैं, उसके अनुरूप राजस्थान में भी यहाँ की भौगोलिक परिस्थितियों को देखते हुए राज्य सरकार एवं राजस्थान राज्य प्रदूषण नियंत्रण मण्डल एवं एनजीटी के समक्ष मजबूत पैरवी करते हुए जोधपुर, पाली एवं बालोतरा को पर्यावरणीय मानकों में रियायत प्रदान की जानी चाहिए जैसा कि अन्य राज्यों में हो रहा है ताकि इन उद्योगों के समक्ष दिन प्रतिदिन आ रही समस्याओं का स्थायी निराकरण हो सके। जोधपुर, पाली एवं बालोतरा के उद्यमियों एवं औद्योगिक संगठनों के प्रतिनिधियों को संयुक्त समन्वय समिति का गठन किया गया, जिसका समन्वयक उमेश लीला को बनाया गया। इस बैठक में जोधपुर से एमआईए के अध्यक्ष ज्ञानीराम मालू ज्ञानीराम मालू सहित जसराज बोधरा, विष्णु मितल, जीके गर्ग, पाली से अरुण जैन, रवि मेहता, एसपी चौपट, कमलेश जैन, बालोतरा से सुभाष मेहता, मनोज चौपट, अशोक रंगवाला, नरेश डेल्टा, धनराज चौपट, गनी मोहम्मद सुमरी, मंगलाराम टाक एवं जसोल के इंजारचंद सालेचा, भरत मेहता, रतनलाल परिहार शामिल हैं। यह बैठक जोधपुर, पाली एवं बालोतरा की भौगोलिक परिस्थितियों का अध्ययन करते हुए विस्तृत रिपोर्ट बनायेगी, जो कि राज्य सरकार एवं राजस्थान राज्य प्रदूषण नियंत्रण मण्डल के समक्ष नये पर्यावरणीय मानकों के निर्धारण के लिए पेश की जायेगी।

एमआईए के अध्यक्ष ज्ञानीराम मालू एवं सचिव मुकेश खत्री ने जोधपुर, पाली एवं बालोतरा के उद्योगों के समक्ष आ रही समस्याओं के दीर्घकालीन समाधान के लिए बालोतरा से सुभाष मेहता, मनोज चौपट, निरंजन मण्डल के समक्ष प्रस्ताव पेश किया जायेगा।

आशापूर्णा बिल्डकॉन ने सफलतापूर्वक पूरे किये 23 वर्ष

जोधपुर/नि.सं.। आशापूर्णा बिल्डकॉन लि. ने अपने सम्पूर्ण 23 वर्ष सफलता के साथ सम्पन्न कर लिये हैं। कम्पनी के सेल्स एण्ड मार्केटिंग डीजीएम अरविंद सिंह भाटी ने बताया कि सीएमडी करण सिंह उच्चियाखा ने 23 दिसम्बर, 1996 में इसी जूनून और मन में उमंग लिए आशापूर्णा बिल्डकॉन लि. का कारवाँ शुरू किया और उनके कुशल नेतृत्व और अपनी दूरगामी सोच से आज 23 वर्षों के इसी जूनून के साथ 'आशापूर्णा' एक वटवृक्ष का रूप ले चुका है। आशापूर्णा की शुरूआत उनकी व्यापारिक दूरदृष्टि की सोच एवं भविष्य की संभावनाओं को ध्यान में रखते हुए की गई और साथ में अपनी दूरदृष्टि, कड़ी मेहनत और पक्के इरादे के बल पर एक बहुत बड़ा साम्राज्य स्थापित किया है। कम्पनी द्वारा बनाये गये सभी प्रोजेक्ट अपने आप में अत्यन्त महत्वपूर्ण साबित हुए हैं, तथा प्रत्येक प्रोजेक्ट सभी के द्वारा सराहे गये हैं। आशापूर्णा ने अपने प्रत्येक प्रोजेक्ट को 18 माह में पूर्ण कर ग्राहकों को समर्पित किया है। कम्पनी द्वारा निर्मित आवासीय कॉलोनिनों में करीब 3000 परिवार रहकर अपनी जिन्दगी का आनन्द उठा रहे हैं। आशापूर्णा ने पूरे राजस्थान में में रियल एस्टेट सेक्टर को एक नया मुकाम दिया व प्रदेश की प्रथम सुव्यवस्थित व सुनियोजित टाउनशिप की शुरूआत की, जहाँ रियायती व कॉर्पोरेट काल का सफल समायोजन किया गया। आशापूर्णा का सफलतम 32वाँ प्रोजेक्ट बसेरा की सुपुर्दीगी समारोह पर इस बार भी सामाजिक सरोकार के तहत गरीबमज्जूरतमें दिवधा महिला को एक फ्लैट इसी प्रोजेक्ट में निशुल्क दिया जायेगा। आशापूर्णा ने पूर्व में भी इस तरह सामाजिक सरोकार के तहत अपनी भूमिका निभाई है।

सदस्यता कूपन

(केवल ड्राइव द्वारा डिलीवरी के लिए)

अवधि	ऑन	सदस्यता शुल्क
1 वर्ष	307	1800 रुपये

(जयपुर में देय बैंक न होने की स्थिति में 75 रुपए विलीवरी शुल्क जोड़कर भेजें)

नाम : _____

पता : _____

मिशन कोड : _____

फोन : _____

मो. : _____

ड्राफ्ट/बैंक का विवरण : _____

मनी बैक गांरंटी

राजस्थान अरबि को वीरान रजि. आप राजस्थान पर नौ पत्नीय राजस्थानी से करुण गर्मी में, जो आप अपना बकवास राजस्थान शुल्क (मेरी दुर्ग अराधना की प्रीतियों की विधायी इतिहास) गोपय प्राण्य कर सकते हैं।

कॉरियर सुविधा

राजस्थान में कोरियर के द्वारा नफा नुकसान गंजवाने हेतु 1800/- रुपये वार्षिक शुल्क के अलावा 1400/- रुपये प्रतिवर्ष के शुल्क पर सप्ताह में नौ बार राजस्थान पर भेजने की सुविधा भी है।

नफा नुकसान, 204, गौटव टॉवर, मालवीय नगर, जयपुर-17

फोन: 0141-4011152, 4011153, फैक्स-5111066